

**Téged is elkap az „üres papír pánik”,
amikor értékesítő szöveget vagy
hirdetést kell írnod?**

Hirdetési Szöveg kóstoló

Dobronics Tibor
Szövegmaster

9900 Körmen, Ady Endre utca 16.

info@vonzasmegyeje.hu

www.vonzasmegyeje.hu

Design by Dobronics Tibor

© Dobronics Tibor Minden jog fenntartva

© Borító Design Dobronics Tibor

© Jogtulajdonos Dobronics Tibor

A könyv teljes egészében jogi oltalom alatt áll, annak mindennemű másolása, sokszorosítása, tovább értékesítése TILOS és törvénytelen mind mechanikus, mind elektronikus formában.

Első kiadás, 2020

Itt van 25 kész szöveg, hogyan írsz vevővonzó szövegeket
bármikor, bármilyen marketing anyagodhoz...

anélkül, hogy elkapna a pánik...

még akkor is, ha megbuktál fogalmazásból...

Bevezető

Mindenkinek van egy álma, amit szeretne megvalósítani, gondolom neked is. A hirdetéseknel is sok múlik egy címsor megírása akár milyen üzletben is vagy.

Meg kell **szerezned** a vevő, ügyfelek, érdeklődők figyelmét és ahhoz, hogy mindent végig olvasson, ahhoz az első mondatnak van a legnagyobb ereje.

Mindegy milyen üzletben vagy az lehet gyakorlati, vagy online akkor is egy a feladat a **Meggyőzés**.

Most összekészítettem egy hirdetési szövegkódot, hogy kitudjad könnyedén sajátítani és átalakítani, ahogy az üzletednek megfelel.

Írj Hatékonyan úgy, hogy ne tudjanak elutasítani soha.

Ha meggyőző szeretnél lenni akkor felejtsd el a céget elsősorban bemutatni.

Engedd meg a vevőnek, hogy nemet mondjon!

Ugye ez ösztön-ellenesnek tűnik?

Igen.

És talán ezért van az, hogy olyan kevés ember van, aki a görcsös „igen-csatorna” helyett, elegánsan, a „nem” lehetőségét biztosítva tud eladni.

Mert sokan azt hiszik, ha előre közlöd a vevővel, hogy nyugodtan mondjon nemet, akkor a vevő alig várja, hogy megtegye.

Ám valójában mi történik?

Sokkal nyugodtabb lesz, így valóban az üzletre tud majd koncentrálni.

De egyet jegyezzél meg akár hol, akár miben is adod fel a hirdetésed hosszú ne legyen.

Eltudják végig olvasni azért!

Kategóriákba sorolva fogod megtalálni:

Címsor rákérdezések:

Szoktál gondolkodni azon, hogy vajon miért lehet olyan nehéz az ügyfelek megszerzése?

Megpróbálsz mindent, és igazán semmi sem működik.

Utálod, amikor a hirdetésed mégsem akar működni?

Gondolkozott már azon, hogy egyesek honnan szerzik a trükkjeiket, amelyekkel megoldják elcsábítják az embereket?

____ tipp, hogyan szabadítsa meg magát a(z)

_____?!

(pl.: 7 tipp, hogyan szabadítsa meg magát a reménytelen adósságoktól)

Mi a legegyszerűbb módja annak, hogy megszabaduljon a(z) _____?

Miért hinné azt, hogy a(z)

_____ örökre gondot fog okozni
Önnek?

Ki mondta, hogy nem lehet

_____ nélkül élni?

Egy rossz út _____, amivel
minden erőfeszítés hiábavaló!

Melyiket akarja elkerülni _____ kínos helyzet
közül?

Vajon mennyibe kerül Önnek ez a rosszul rögzült
_____ módszer?

Mi az, amit soha ne

_____?

Alcím sorok

Hogyan indítsa el _____ - azonnal?

Itt a bizonyíték, hogy _____ működni fog Önnél is!

Ezt az ajánlatot látta már?

Itt a különbség, amitől ez a program sokkal több, mint bármelyik másik

_____, amit valaha látott:

Egészségügyi szöveg

Nincs többé gyógyszer ... nincs többé műtét ... nincs többé betegség! A ma elérhető legbiztonságosabb, leghatásosabb TERMÉSZETES GYÓGYMÓDOK a legjobb orvosok és alternatív gyógyítók tolmácsolásában. Hadd segítsenek Önnek...

Legértékesebb kincsünk az egészségünk. Sikereink értéktelenek nélküle. Azonban, ha egészségesek vagyunk és tényleg a legjobb formánkat hozzuk,

sikeresek lehetünk az élet bármely területén -
egészségügyi, személyes, szakmai és pénzügyi téren is.

ANYAGI, EGÉSZSÉGÜGYI PROBLÉMÁD VAN?

-Segítünk megtalálni azokat az eszközöket, amelyek a Te piacodon működnek!

-Nemcsak Neked tudunk segíteni, hanem a Te saját, közvetlen, vagy a csoportodban lévő munkatársaidnak is!

-Kérjen személyre szabott ajánlatot, vagy válasszon csomagjaink közül még ma!

-A bizalom építése és megtartása is szükséges a csapatban!

Fő célunk az, hogy:

A csatlakozók, ne legyenek vesztesek ebben az üzletben!

Melyikre lenne először szükséged az ÜZLETRE vagy a PÉNZRE?

Aki már a pénzre gondol az már rég rossz és az el van veszve!

Inkább legyen először egy jó üzleted, utána bizalmad az emberek felé és ha min... ezek meg vannak azután jöhet a PÉNZ is!

Bizalomépítési technikák az interneten.:

Hiába a jó termék, hiába a jól megírt értékesítési szöveg, hiába a sok látogató. Ha ez hiányzik, akkor nincs üzlet.

És ha ez sincs kialakítva akkor bizalmad sem lesz és PÉNZED sem.

Sok ember vakon ugrik bele sok mindenben és ez viszi a legnagyobb gondba.

Pénzügyi Problémák

Oldja meg az összes pénz problémáját – INGYENES

_____ biztosan túlfizeti a következő autóját ...

hacsak el nem olvassa ezt a _____, amit egy
_____ írt

Nem vagy túl _____?

De szeretnéd, hogy térden állva könyörögjenek neked az ember, hogy tehozzád kerüljenek vagy vásárolják meg a termékeket?

Túl szép, hogy mindez igaz legyen?

Talán az...de maradj még velem és BEBIZONYÍTOM,
hogy egyáltalán nem elrugaszkodott ígérek ezek...

Ám előtte beszéljünk valamiről, ami a legtöbb vállalkozót
fájdalmasan érinti...

Ilyent Még Nem _____!!!
Ilyent Még Nem _____!!!
A szövegírás- és a vevőszerzés ÚJ _____
ismerheted meg, amelyekkel elérheted, hogy a
Piac ÚJRA rád szegezze a szemeit.
Ennyire Egyszerűen Még Sosem Indulhattál El!!!

Egyéb kész szövegek

Oldjad meg az összes pénz problémád
VÁLTOZTASS TE IS AZ ÉLETEDEN!
KERESS ANNYI PÉNZT, AMENNYI NEKED ELEGENDŐ!
LEGYÉL TE IS A LEGJOBBAK KÖZT!
Tagsági díj NINCS!
Regisztráció INGYENES!
Tedd magad szabaddá!
S életednek ÚJ értéke lesz.

Csatlakozz TE is az online, automatizált hirdetésre,
munkavégzést nem igénylő pénzkereseti lehetőségre ez lesz
a te jövőd!

Segítünk megtalálni azokat az eszközöket, amelyek a Te
piacodon működnek!

Már csak egy lépés Kattints Ide

OTTHONI INTERNETES VALÓS MUNKA, AHOGY NEKED MÉG NEM MUTATTA SENKI. MI MEGMUTATJUK AZ UTAT, HOGYAN CSINÁLD. MILLIÓKAT NEM ÍGÉRHETÜNK, DE GARANTÁLJUK, HA VELÜNK MARADSZ GYÖKERESEN MEGVÁLTOZTATJA AZ ANYAGI HELYZETEDET, MINDEN RAJTAD MÚLIK MENNYI ENERGIÁT FEKTETSZ BE!! MEGBÍZHATÓ EMBEREKET KERESÜNK, AKIKBEN VAN ELSZÁNTSÁG, KITARTÁS, AMBÍCIÓ a rohamosan terjeszkedő cégünk számára!

Ne kattanj rá mindenre! Csináld, amit szeretsz!

Ne csak a pénz motiváljon elsősorban!

Keress olyan munkát, amit szívesen végzel, ami közel áll hozzád, amit élvezel! Ha ez megvan, utána jön a pénz, és szórakozva dolgozol.

Én ezt ajánlom, mert egy élmény:

Nézz bele, ha tetszik, beszéljünk róla!

Hamarosan indul a _____üzlet

Óriási lehetőség egy piacnyitás előtt!

Sok sikeres szövegírást!

Üdvözlettel: Dobronics Tibor